

Petit guide sur les levées de fonds pour votre séjour d'études à l'extérieur du Québec

Voici les 4 principaux ingrédients d'une bonne levée de fonds

1. connaître les motifs qui incitent les particuliers et les groupes à faire une contribution
2. bien connaître votre projet
3. être conscient des sources de financement possibles
4. élaborer une stratégie de levée de fonds

1. Connaître les motifs qui incitent les particuliers et les groupes à faire une contribution

Plusieurs raisons poussent les gens à donner :

- parce que l'évènement leur plaît;
- parce qu'ils recherchent l'estime des autres;
- par compassion, par culpabilité ou seulement parce qu'on leur demande.

2. Bien connaître votre projet

Il est essentiel de bien connaître son projet, car les personnes approchées voudront savoir ce pourquoi ils donnent. Il faut donc dresser une brève description du projet, pour pouvoir expliquer succinctement pourquoi vous avez besoin de fonds.

3. Être conscient des sources de financement possibles

- Levées de fonds sous forme d'évènements spéciaux
- Les dons individuels
- Les contributions des entreprises
- Les fondations
- Les subventions gouvernementales

IL EST IMPORTANT DE CONCEVOIR UN PROGRAMME DE LEVÉE DE FONDS QUI SAURA ATTIRER LES DONS.

☆ Levées de fonds sous forme d'évènements spéciaux

Quelques idées : une loterie, un bingo, un tirage, une vente débarras, un apéro, une soirée costumée, un meurtre et mystère, etc.

Invitez famille et amis pour une soirée, vous pouvez mettre un prix à l'entrée ou passer avec un chapeau au milieu de la soirée. L'important c'est de donner l'heure juste dès l'invitation.

☆ Les dons individuels

Sollicitation de dons par contacts personnels, par exemple, le porte-à-porte, le démarchage, le téléphone, les lettres.

☆ Les contributions des entreprises

Même chose que les dons individuels auprès des entreprises.

☆ Les fondations

Il existe plusieurs fondations charitables qui administrent des fonds consacrés à toutes sortes de projets, il vous faut trouver une fondation dont le mandat correspond à votre projet.

☆ Les subventions gouvernementales

Normalement, ces subventions visent des projets en particulier, il vous faut donc bien cerner votre projet et ensuite faire votre demande pour la subvention la plus appropriée. Ex. : Député.

4. *Élaborer une stratégie de levée de fonds*

Il est important d'avoir une stratégie pour votre levée de fonds. C'est un projet qui demande préparation et organisation. Voici quelques facteurs à prendre en considération :

- Le moment approprié
- Les montants d'argent requis – Déterminer le montant que vous désirez récolter, ce montant doit être proportionné à l'envergure du projet et être réaliste.
- Les ressources disponibles- Vous pouvez demander à vos amis et à votre famille de vous aider
- La description du projet
- Le milieu
- L'ordre des événements
- Le respect des valeurs

Ce genre de projet demande une certaine préparation pour un résultat optimal. Déterminer d'abord quel type de levée de fonds vous voulez faire et celui qui

vous convient le mieux. Ensuite, selon l'évènement que vous aurez choisit, fixez une date et déterminer une liste d'invités.

Liste d'activités de groupe et/ou individuelles

- Guide de la conscience verte : <http://www.conscienceverte.ca/fr/accueil/>
- Vente de garage/encan
- Vente de chocolat
- Vente de thé/tisane
- Vente de chandail
- Vente d'objets d'art/d'art/bijoux/artisanat faits par soi-même, amis, famille et personnalités connues
- Un apéro, une soirée costumée, un meurtre et mystère, soirée thématique, bal masqué
- Une activité sportive
- Une soirée sportive, ex. invitez vos amis à venir écouter le hockey dans votre salon
- Un souper
- Une soirée speed dating, échangez vos ex
- Invitez les gens à venir prendre le thé
- Vendez vos baisers dans la rue, comme les futures mariées
- Un poker
- Relevez un défi, ex. rasez-vous les cheveux
- Lave-auto
- Spectacle bénéfice (chanson, danse, humour, mime, musique, poésie, théâtre, improvisation, etc.)
- Soirée quilles
- Stand de nourriture faite maison, ex. gâteau, tourtière, confiture, ketchup maison, etc.
- Vente de carnet de rabais
- Karaoké
- Reconnaissez-vous le bébé? (tout le monde apporte sa photo de bébé)
- Vente aux enchères, d'un pique-nique, d'une soirée en votre compagnie

Référence :

<http://www.orbiscanada.ca/Default.aspx?cid=6341&lang=2>

<http://ml-in.facebook.com/topic.php?uid=54012462596&topic=7724>